

## Holger Bösch

Beirat Ressort Internationale Kooperationen  
(Schwerpunkt D-A-CH & LI)



Holger Bösch stammt aus einer Unternehmerfamilie. Er hat von klein auf gelernt, was es heisst, eine Firma zu führen. Das genommene Risiko, die Verantwortung für Kunden und Mitarbeiter, der übermenschliche Einsatz und die erbrachten Opfer – alles für den Erfolg des Unternehmens. Das kennt er nur zu gut.

Später musste er miterleben, wie sein Vater sein Lebenswerk verkaufte und nur wenig dafür erhielt.

Heute hilft Holger Bösch als Gründer von EXITLION.com, der ersten modernen M&A-Advisory, anderen Unternehmern, Fehler beim Verkauf der eigenen Firma zu vermeiden. Dafür nutzt er das eigene ValueMax-Framework. Es verbessert die Voraussetzungen für die erfolgreiche Übergabe eines Unternehmens, unabhängig von dessen Grösse.

*«Es ist meine Mission, jedes Lebenswerk in gute Hände weiterzugeben. Wir realisieren dazu bei jeder Übergabe 3 Ziele: 1) Der Unternehmer hat mehr als genug Geld für den Rest des Lebens, 2) seine Mitarbeiter und Kunden haben Kontinuität, 3) der Unternehmer hat eine neue Aufgabe. So stellen wir sicher, dass unsere Kunden finanziell und emotional zufrieden sind. Als Beirat für internationale Kooperationen erweitere ich den Radius für potenzielle Käufer und Verkäufer.»*